

Ingénieur d'Affaires

Préparez-vous à une véritable métamorphose professionnelle ! Notre formation d'Ingénieur d'Affaires, certifiée RNCP 7 (Bac+5) et reconnue par l'État, est le tremplin idéal pour celles et ceux qui aspirent à façonner l'avenir du commerce. Durant 18 à 24 mois d'alternance intensive, vous ne vous contenterez pas d'apprendre passivement ; vous plongerez au cœur de l'action pour maîtriser l'art de l'expertise technique, forger des stratégies commerciales audacieuses et exceller dans la gestion de projets innovants et complexes. Cette formation d'excellence vous offre bien plus qu'un diplôme : elle vous dote d'un ensemble de compétences stratégiques et opérationnelles qui propulseront votre carrière. Vous développerez une vision 360° du business, de l'analyse des besoins clients à la négociation de contrats majeurs, en passant par le pilotage de partenariats technologiques. Imaginez-vous déjà, leader influent, capable de dénicher de nouvelles opportunités de marché, de manager des équipes transverses et d'impulser la croissance de grandes entreprises ou de startups innovantes. Vous construirez un réseau professionnel solide et bénéficierez d'un encadrement personnalisé pour transformer chaque défi en succès. Devenez un acteur clé de la transition numérique et économique, prêt à laisser votre empreinte dans un marché en constante évolution et à accéder à des postes à responsabilités stratégiques.



La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'actions suivantes : **ACTIONS DE FORMATION**



Une formation d'excellence reconnue



Parcours académique exigeant

Le titre d'Ingénieur d'Affaires ESIC France représente l'aboutissement d'un parcours académique exigeant, reconnu au plus haut niveau par l'État français. Cette certification RNCP niveau 7 (équivalent Bac+5) atteste de compétences professionnelles directement opérationnelles dans le monde de l'entreprise.



Diversité de profils

Notre programme s'adresse aux titulaires d'un Bac+3 ou Bac+4, qu'ils soient issus de formations commerciales ou techniques. Cette diversité de profils enrichit considérablement les échanges et permet de développer une vision à 360° du métier d'ingénieur d'affaires, où la compréhension technique rencontre l'excellence commerciale.

Modalités de formation

- Durée flexible : 18 à 24 mois selon votre projet professionnel
- Rythme en alternance pour une immersion professionnelle totale
- Format hybride : présentiel + e-learning via Castor Éducation
- Certifications professionnelles incluses : PMP et Scrum

L'alternance constitue le cœur de notre approche pédagogique, permettant aux apprenants d'appliquer immédiatement en entreprise les compétences acquises en formation, tout en étant rémunérés.

Notre partenariat avec plus de 3 000 entreprises garantit des opportunités d'alternance, de stages et d'emplois dans tous les secteurs d'activité. Cette force de frappe nous permet d'accompagner chaque apprenant dans la construction de son projet professionnel, en adéquation avec ses aspirations et le marché du travail.

Objectifs pédagogiques et compétences développées

Notre programme vise trois objectifs essentiels, garantissant l'employabilité immédiate de nos apprenants et leur évolution professionnelle à long terme.



Compétences opérationnelles

Développer les compétences directement attendues par les entreprises. Notre approche pratique assure une application concrète en situation professionnelle.

- Projets d'entreprise réels
- Apprentissage par la pratique
- Retours d'experts



Validation RNCP

Valider les blocs de compétences du référentiel RNCP Ingénieur d'Affaires. Cette reconnaissance nationale atteste de la qualité de votre formation auprès des employeurs.

- Évaluation continue
- Validation par blocs
- Reconnaissance nationale et européenne



Insertion professionnelle

Préparer activement votre insertion durable ou une poursuite d'études. Notre accompagnement guide vers les meilleures opportunités de carrière.

- Coaching personnalisé
- Réseau d'alumni actif
- Événements de recrutement

Les quatre piliers de l'expertise

Le programme s'articule autour de quatre domaines d'apprentissage fondamentaux, socle de compétences de tout ingénieur d'affaires performant. Ces domaines sont travaillés transversalement pour une montée en compétence cohérente.



Vente complexe

Maîtrise des cycles de vente longs et techniques de closing avancées.



Pilotage de comptes

Gestion stratégique d'un portefeuille clients grands comptes.



Gestion de projet

Orchestration de projets complexes (agile et traditionnel), certifications PMP et Scrum.



Négociation

Techniques sophistiquées pour créer de la valeur et conclure des accords gagnant-gagnant.

Programme détaillé : une formation complète

Le référentiel de formation a été conçu en étroite collaboration avec nos entreprises partenaires pour garantir l'adéquation parfaite entre les compétences enseignées et les besoins réels du marché. Chaque module répond à une problématique concrète rencontrée quotidiennement par les ingénieurs d'affaires en activité.

01

Prospection & stratégie de compte

Apprenez à identifier et qualifier les opportunités commerciales, à construire une stratégie de compte robuste et à développer votre pipeline de vente. Vous maîtriserez les outils de CRM, l'analyse du marché et la segmentation client pour optimiser votre efficacité commerciale.

02

Appels d'offres & montage d'offres

Développez votre expertise dans la réponse aux appels d'offres complexes, du décodage du cahier des charges à la rédaction d'une offre différenciante. Vous apprendrez à constituer et coordonner une équipe pluridisciplinaire pour proposer des solutions innovantes et compétitives.

03

Pilotage & gouvernance

Maîtrisez les techniques de pilotage de projets complexes, la gestion des risques et la relation avec les parties prenantes. Vous développerez votre leadership et votre capacité à prendre des décisions stratégiques dans un environnement incertain.

04

Négociation avancée

Perfectionnez vos techniques de négociation en situations complexes et multiculturels. Vous apprendrez à gérer les objections, à créer de la valeur au-delà du prix et à construire des relations de confiance durables avec vos interlocuteurs.

05

Mémoire & projet professionnel

Synthétisez vos apprentissages à travers un mémoire de recherche appliquée et un projet professionnel d'envergure. Cette étape cruciale vous permet de démontrer votre capacité à analyser, problématiser et proposer des solutions innovantes face aux enjeux stratégiques de l'entreprise.

Modalités d'évaluation : une approche professionnalisante

Jeux d'affaires

Simulations en conditions réelles où vous devez gérer un portefeuille clients, répondre à des appels d'offres et négocier avec des acteurs professionnels.

Dossiers professionnels

Analyses de cas complexes, études de marché et construction de business plans évalués selon les standards de l'entreprise.

Soutenances orales

Présentations devant des jurys mixtes composés de professionnels et d'enseignants pour valider vos compétences opérationnelles.



Certifications professionnelles incluses

Au-delà du titre RNCP 7, notre formation intègre deux certifications internationales qui renforcent considérablement votre employabilité et votre crédibilité auprès des recruteurs. Ces certifications sont reconnues mondialement et constituent des atouts majeurs dans votre parcours professionnel.



Certification PMP (Project Management Professional)

Délivrée par le Project Management Institute (PMI), la certification PMP est la référence mondiale en gestion de projet. Elle atteste de votre maîtrise des méthodologies traditionnelles de gestion de projet (approche en cascade, planification, suivi budgétaire) et vous positionne comme un expert capable de piloter des projets d'envergure internationale.

- Reconnaissance dans plus de 180 pays
- Augmentation moyenne de salaire de 20% pour les certifiés
- Validation de votre expertise en pilotage de projets complexes



Certification Scrum

La certification Scrum valide votre maîtrise des méthodologies agiles, devenues incontournables dans les organisations modernes. Vous serez capable d'animer des équipes en mode agile, de gérer des sprints et de livrer de la valeur de manière itérative et incrémentale.

- Maîtrise du framework Scrum et des rituels agiles
- Capacité à transformer les organisations vers l'agilité
- Compétence clé recherchée par 80% des grandes entreprises

 **Avantage compétitif :** Ces deux certifications complémentaires vous permettent d'intervenir dans tous les contextes organisationnels, que l'entreprise privilégie une approche traditionnelle ou agile. Cette polyvalence fait de vous un profil recherché et adaptable.

Débouchés professionnels et perspectives de carrière

Le titre d'Ingénieur d'Affaires ESIC France offre des carrières évolutives et bien rémunérées dans tous les secteurs, des startups aux grands groupes internationaux.

Ingénieur d'Affaires Poste clé pour le développement commercial de grands comptes. Vous pilotez le cycle de vente complet, de la prospection à la signature, en coordonnant les équipes. • Rémunération moyenne : 45K€ - 70K€ + variable • Évolution vers des postes de direction commerciale • Présent dans tous les secteurs B2B	Account Manager Expert de la relation client sur un portefeuille stratégique, vous assurez la satisfaction et le développement du chiffre d'affaires. Vous identifiez les opportunités de cross-sell et up-sell. • Rémunération moyenne : 42K€ - 65K€ + variable • Fort relationnel et vision stratégique • Secteurs : tech, conseil, industrie	Business Developer Senior Architecte de la croissance, vous identifiez de nouveaux marchés, forgez des partenariats et développez des offres innovantes en collaboration avec la direction. • Rémunération moyenne : 48K€ - 75K€ + variable • Profil entrepreneurial et vision stratégique • Opportunités internationales fréquentes
--	---	--

Un réseau qui fait la différence

1 Taux d'insertion 92% dans les 6 mois après le diplôme	2 Entreprises partenaires 3000+ pour alternance et recrutement	3 Salaire médian 55K€ premier emploi (fixe + variable)
---	--	--

Notre réseau de plus de 3 000 entreprises partenaires est un atout majeur, offrant de nombreuses opportunités d'alternance dans divers secteurs.

Les équipes d'ESIC France vous accompagnent personnellement dans votre recherche d'alternance et d'emploi via des ateliers, du networking et un accès privilégié aux offres. Notre taux d'insertion de 92% en 6 mois témoigne de l'efficacité de cet accompagnement.

[Découvrir la formation](#)[Consulter le RNCP](#)